

Objectif : adoption du cloud

En simplifiant les workflows de gestion, l'infrastructure et les applications cloud s'imposent en vecteurs d'élasticité et de baisse des coûts. Or, ces avantages débouchent eux-mêmes sur des impératifs de modernisation plus vastes, tels que la transition vers les méthodologies DevOps. Alors que les différents pôles de l'entreprise sont séduits par les atouts du cloud, le département IT doit trancher : prendre les devants et piloter le changement, ou se résoudre à subir la loi du Shadow IT.

La problématique

Certes, les fournisseurs cloud font tout pour faciliter l'utilisation de leurs services. Cependant, d'un point de vue technologique, le réseau constitue souvent le

grand point de blocage à l'adoption du cloud. Concrètement, l'interconnexion réseau de clouds géographiquement dispersés (mono- ou multi-fournisseurs), mais aussi des sites distants/data centers de l'entreprise, pose de réelles difficultés de configuration et de performance. Si le réseau ne se hisse pas au niveau de cloud lui-même en termes de capacité, d'efficacité et de simplicité de gestion, la migration vers le cloud risque de ne pas apporter l'agilité et l'avantage coût escomptés. Malheureusement, la plupart des stratégies de gestion actuelles reposent sur d'anciennes technologies administrées par des workflows en ligne de commande à appliquer individuellement aux équipements. Il en résulte une hausse des délais de déploiement IT et, par conséquent, une perte d'agilité.

En outre, les contraintes de latence et de bande passante exigent des services réseaux comme l'optimisation et l'accélération du WAN pour les applications critiques. Enfin, comme le cloud fait partie intégrante du réseau d'entreprise, la performance doit être garantie de bout en bout, du LAN au cloud, sans cloisonnement au niveau de la gestion.

Dans cette nouvelle architecture, une refonte du réseau est nécessaire pour mettre le WAN à l'heure du cloud.

Les impératifs technologiques favorisant l'adoption du cloud et ses performances se répartissent en plusieurs grandes catégories :

- **Simplicité de gestion et agilité** : orchestration en un clic de la sécurisation des connexions et des performances pour répliquer l'agilité du cloud sur le WAN.
- **Capacité et évolutivité** : architectures WAN permettant le transfert d'énormes volumes de données avec un minimum de latence.
- **Visibilité** : visibilité de bout en bout facilitant l'analyse des causes de perturbations (application ou réseau ?) avant tout impact sur l'activité

Solution

Riverbed® SteelConnect® s'appuie sur la technologie SD-WAN (Software-Defined WAN) pour produire une solution inédite dédiée aux réseaux centrés sur le cloud. Sa console centralisée permet de gérer le réseau unifié (LAN, cloud et WAN). Quant à la connectivité sécurisée IPsec vers ou entre plusieurs instances cloud, elle s'opère en un seul clic. Vous voulez accélérer les applications et réduire la consommation de bande passante ? Un autre clic suffit.

Le mode de gestion intuitif se base sur une politique orientée business qui étend le contrôle des ressources sur site ou dans le cloud jusqu'aux terminaux des utilisateurs. Cette politique est articulée autour de cinq paramètres essentiels : applications, utilisateurs, sites, performance et sécurité. Elle veille au respect des accords SLA des applications, quel que soit le type de transport réseau (Internet, MPLS, LTE, etc.). À mesure que le réseau s'étend pour englober de nouveaux sites distants et zones cloud, la politique existante les intègre en conséquence. De ce fait, la croissance du réseau ne se traduit pas par une hausse proportionnelle de la charge de gestion.

La solution Riverbed

- SD-WAN, une solution exclusive qui réinvente le réseau pour l'ère du cloud
- Déploiement en un clic dans AWS et Azure, via un VPN IPsec automatisé sur tous les sites
- Optimisation et visibilité WAN intégrées
- Gestion unifiée et centralisée des environnements LAN/WLAN, WAN et cloud

« Grâce à AWS et Riverbed, nous avons pu nous défaire de toute infrastructure sous forme d'actif immobilisé. Au-delà des avantages financiers que procure le modèle de dépenses d'exploitation par rapport aux dépenses d'investissement, avec tout ce que cela comporte en amortissements et écritures comptables, nous pouvons désormais mettre en place et déployer un réseau mondial, non plus en plusieurs mois mais en quelques heures seulement. »

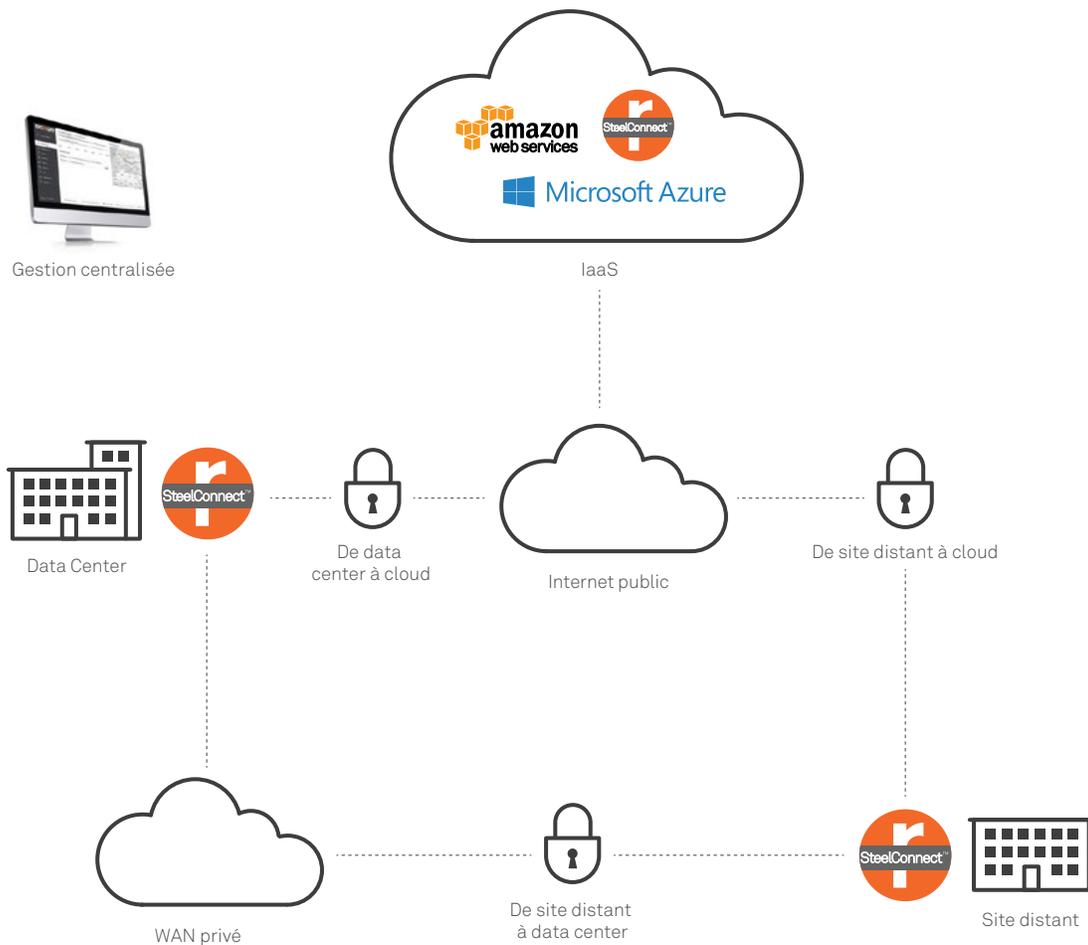
Rob Gillan
CTO
SimplePay

Fonctions Riverbed SteelConnect spécifiques à la gestion des réseaux centrés sur le cloud :

- Automatisation en un seul clic de la configuration des équipements SD-WAN dans le cloud
- Automatisation des connexions sécurisées IPsec vers et entre instances cloud (entre sites distants et le cloud, entre régions cloud et entre fournisseurs cloud)
- Contrôle des performances et de la sécurité selon les politiques définies dans la console de gestion centrale

- Réduction de la consommation de bande passante, accélération des performances applicatives et visibilité en fonction des besoins

Le contrôle centralisé et automatique des services réseaux sur le LAN, le cloud et le WAN contribue à décloisonner la gestion, avec à la clé les économies et l'agilité promises par les réseaux centrés sur le cloud.



Synthèse

Riverbed propose une solution SD-WAN spécialement conçue pour les architectures d'entreprise centrées sur le cloud. Au travers de ses partenariats avec Amazon Web Services et Microsoft Azure, Riverbed conjugue automatisation, accélération applicative, réduction de la consommation de bande passante et visibilité pour produire une solution complète, taillée pour le cloud. La gestion de l'ensemble du système – sur le LAN/WLAN, le cloud et le WAN – est assurée par des workflows simples via une console centrale. Riverbed concrétise ainsi les promesses d'économies et d'agilité du cloud, avec en prime des avantages performance pour accroître le ROI et accélérer l'adoption par les utilisateurs.

À propos de Riverbed

Riverbed permet aux entreprises de moderniser leurs réseaux et applications grâce à des solutions leaders de SD-WAN, d'accélération applicative et de visibilité. En maximisant la productivité des collaborateurs et en transformant l'IT en levier d'agilité opérationnelle, la plateforme Riverbed permet aux entreprises de traduire les performances de leurs applications en avantage concurrentiel concret. Fort d'un chiffre d'affaires annuel supérieur à 1 milliard de dollars, Riverbed collabore avec plus de 28 000 clients, dont 97 % appartiennent au Fortune 100 et 98 % au Global 100 de Forbes. Pour en savoir plus, visitez le site www.riverbed.com.

The logo for Riverbed, featuring the word "riverbed" in a bold, lowercase, orange sans-serif font.